

FORMATIONS IMMODROIT 2026

SESSIONS INTER-ENTREPRISES 2026 en visioconférence Module de 7 heures scindé en deux demi-journées consécutives (indissociables)

TRANSACTION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre								
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
T02 - Maîtriser la réglementation de la vente d'un lot en copropriété			16-17/03 MATIN							
T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 NOUVEAU L						11-12/06 MATIN				
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU!		02-03/02 MATIN	12-13/03 MATIN	20-21/04 APRES-MIDI	18-19/05 MATIN	25-26/06 APRES-MIDI				
T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation	19-20/01 MATIN					29-30/06 MATIN				
T09 – Viager J1 - Aspects juridiques						08-09/06 MATIN				
T09 – Viager J2 - Aspects économiques et financiers NOUVEAU!							06-07/07 MATIN			
T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation VERSION 2026		19-20/02 MATIN				01-02/06 APRES-MIDI				
T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) VERSION 2026			23-24/03 APRES-MIDI							
T13 - SCI : ce qu'il faut savoir				23-24/04 MATIN						
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l'achat en société (suivre T13 au préalable)					28-29/05 MATIN					
T28 - TRACFIN : réglementation et obligations			05-06/03 MATIN							
T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)				J1 : 16-17/04 APRES-MIDI	J2 : 05-06/05 APRES-MIDI					
T34 - Régimes matrimoniaux, divorce et protection du coacquéreur				09-10/04 MATIN						
T39 - Les biens immobiliers dans les donations et successions							09-10/07 MATIN			
T41 - Discrimination, obligations légales, déontologie		09-10/02 APRES-MIDI		20-21/04 MATIN		15-16/06 APRES-MIDI				
T42 - VEFA	12-13/01 MATIN									
T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) VERSION 2026		05-06/02 APRES-MIDI								

TRANSACTION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre									
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET				
T52 - Rénovation et énergie renouvelable 1 jour			12-13/03 MATIN								
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	08-09/01 MATIN		26-27/03 MATIN		11-12/05 MATIN						
T63 - L'art de la négociation NOUVEAU !			30-31/03 MATIN								
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU!				27-28/04 MATIN							
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN					

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre						
NOUVEAUX NEGOCIATEURS	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU!		02-03/02 MATIN	12-13/03 MATIN	20-21/04 APRES-MIDI	18-19/05 MATIN	0	
T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation	19-20/01 MATIN					29-30/06 MATIN	
T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)				16-17/04 APRES-MIDI			
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN	

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre							
COMMERCIAL / MANAGEMENT	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET							
T37 - Conseillers immobiliers : les fondamentaux de la démarche commerciale			19-20/03 APRES-MIDI					
T63 - L'art de la négociation NOUVEAU!	30-31/03 MATIN							

TRANSACTION		Pou	ır voir le programme	de la formation, cliqu	ez directement sur le	e titre				
FISCALITÉ	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU!		02-03/02 MATIN	12-13/03 MATIN	20-21/04 APRES-MIDI	18-19/05 MATIN	25-26/06 APRES-MIDI				
T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation VERSION 2026		19-20/02 MATIN								
T11 - Plus values immobilières et exonération + taxes VERSION 2026										
T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) VERSION 2026			23-24/03 APRES-MIDI							
T13 - SCI : ce qu'il faut savoir				23-24/04 MATIN						
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING: l'achat en société (suivre T13 au préalable)					28-29/05 MATIN					
T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) VERSION 2025		05-06/02 APRES-MIDI								
T56 - Déclaration des revenus locatifs			26-27/03 MATIN							
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN				
TRANSACTION		Pou	ır voir le programme	de la formation, cliqu	ez directement sur le	e titre				
URBANISME	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
T16 – Urbanisme et division immobilière						22-23/06 MATIN				
TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre									

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre							
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	
T21 – Pathologies du bâtiment Jour 1			16-17/03 MATIN					
T22 – Pathologies du bâtiment Jour 2			23-24/03 MATIN					
T52 – Rénovation et énergie renouvelable 1 jour			12-13/03 MATIN					
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU!				27-28/04 MATIN				
T65 - Comment louer une passoire énergétique G : réglaments et solutions NOUVEAU!				23-24/04 MATIN				

GESTION LOCATIVE - LOCATION		Pou	ır voir le programme	de la formation, cliq	uez directement sur le	e titre	
	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET
G03 – Nouveautés et réformes 2026 en location et gestion locative NOUVEAU!		12-13/02 MATIN		27-28/04 MATIN			
G07 - Investissements locatifs et défiscalisation		19-20/02 MATIN					
G09 – Pathologies du bâtiment Jour 1			16-17/03 MATIN				
G10 – Pathologies du bâtiment Jour 2			23-24/03 MATIN				
G13 – Gestion et application de la Convention IRSI					04-05/05 APRES-MIDI		
G14 - Discrimination, obligations légales, déontologie(voir T41)		09-10/02 APRES-MIDI		20-21/04 MATIN		15-16/06 APRES-MIDI	
G15- Etats des lieux NOUVEAU !		16-17/02 MATIN					
G17 - Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU!						18-19/06 APRES-MIDI	
T03 - Droits de préemption des locataires, droits et obligations des propriétaires Jour 1 NOUVEAU !						11-12/06 MATIN	
T56 - Déclaration des revenus locatifs				02-03/04 MATIN			
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN	
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	08-09/01 MATIN		26-27/03 MATIN		11-12/05 MATIN		
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU!				27-28/04 MATIN			

COPROPRIÉTÉ - SYNDIC		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre								
	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
S03 - Nouveautés et réformes 2026 copropriété et syndic NOUVEAU!		16-17/02 APRES-MIDI			18-19/05 APRES-MIDI					
S05 - Pathologies du bâtiment Jour 1			16-17/03 MATIN							
S06 - Pathologies du bâtiment Jour 2			23-24/03 MATIN							
S08 – Gestion et application de la Convention IRSI					04-05/05 APRES-MIDI					
S09 - Discrimination, obligations légales, déontologie (voir T41)		09-10/02 APRES-MIDI		20-21/04 MATIN		15-16/06 APRES-MIDI				
S14 : Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU !						18-19/06 APRES-MIDI				
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN				
T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 NOUVEAU L						11-12/06 MATIN				

COPROPRIÉTÉ - SYNDIC		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre						
T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier								
T56 - Déclaration des revenus locatifs				02-03/04 MATIN				
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	08-09/01 MATIN		26-27/03 MATIN		11-12/05 MATIN			
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU!				27-28/04 MATIN				

IMMOBILIER D'ENTREPRISE		Pou	ır voir le programme	de la formation, cliqu	uez directement sur le	e titre	
TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET
F01 – Etude des baux commerciaux_				16-17/04 MATIN			
F09 - Initiation à l'évaluation d'un fonds de commerce		23-24/02 MATIN					
F10 - Actualisation 2026 immobilier d'entreprise et professionnel NOUVEAU!			02-03/03 MATIN				
F12 - TRACFIN : réglementation et obligations (voir T28)			05-06/03 MATIN				
F13 - Discrimination, obligations légales, déontologie(voir T41)		09-10/02 APRES-MIDI		20-21/04 MATIN		15-16/06 APRES-MIDI	
F14- Lecture et techniquers de rédaction des baux commerciaux						08-09/06 MATIN	
F16 - Les travaux dans les baux commerciaux et le décret tertiaire NOUVEAU!	29-30/01 APRES-MIDI						
F17 Liquidation Judiciaire NOUVEAU!		02-03/02 MATIN			11-12/05 APRES-MIDI		
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	08-09/01 MATIN		26-27/03 MATIN		11-12/05 MATIN		16-17/07 APRES-MIDI
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU!				27-28/04 MATIN			
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier	•	02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN	
T13 - SCI : ce qu'il faut savoir				23-24/04 MATIN			
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING: l'achat en société (suivre T13 au préalable)					28-29/05 MATIN		

ASSURANCES EN IMMOBILIER		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre								
	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
A1- IAS 150h		SUR DEMANDE								
G13 – Gestion et application de la Convention IRSI					04-05/05 APRES-MIDI					
G17 - Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU !						18-19/06 APRES-MIDI				
S14: Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU!						18-19/06 APRES-MIDI				

COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre							
(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET							
C4 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier		02-03/02 MATIN				01-02/06 MATIN		
C5 - Marketing numérique NOUVEAU!						18-19/06 MATIN		
M04 - FengShui NOUVEAU !				16-17/04 APRES-MIDI				

NOS FORMATIONS SUR DEMANDE

TRANSACTION		Ро	our voir le programme	e de la formation, clique	ez directement sur l	e titre	
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET
T02 - Maîtriser la réglementation de la vente d'un lot en copropriété				Sur demande			
T03 - Conseiller un vendeur ou un acquéreur sur les droits et obligations des locataires J2. NOUVEAU!				Sur demande			
T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche				Sur demande			
T11 - Plus values immobilières et exonération + taxes VERSION 2026				Sur demande			
T19 - Réaliser sa première promotion immobilière				Sur demande			
T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier				Sur demande			
T25 – Analyse et préparation du compromis de vente				Sur demande			
T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **				Sur demande			
T39 - Les biens immobiliers dans les donations et successions				Sur demande			
T40 - Nouveaux négociateurs				Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1				Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2				Sur demande			
T51 - Maîtriser la lecture du DTG (Diagnostic Technique Global)				Sur demande			
T53 - Intermédiaire en immobilier et marchand de biens				Sur demande			
T54 - L'environnement fiscal du marchand de biens				Sur demande			
T58 – Pratiq'Immo				Sur demande			
T59 - L'impact du droit rural sur les transactions immobilières				Sur demande			
T61 - Les contrats de vente alternatifs en transaction immobilière				Sur demande			
T62 - L'agence tous risques NOUVEAU!				Sur demande			
G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)				Sur demande			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre									
NOUVEAUX NEGOCIATEURS	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET									
T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques		Sur demande								
T19- Réaliser sa première promotion immobilière		Sur demande								
T40 - Nouveaux négociateurs (5 demi-journées)				Sur demande						
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1		Sur demande								
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2				Sur demande						

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre									
COMMERCIAL / MANAGEMENT	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET									
T38 – Commercial : Approfondir la relation client		Sur demande								
T47 - Pige et communication positive	Sur demande									
T55 – L'art de convaincre Jour 1				Sur demande						
T55 – L'art de convaincre Jour 2		Sur demande								
T57 - Manager une équipe commerciale en immobilier				Sur demande						

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre									
URBANISME	JANVIER	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET								
T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques	Sur demande									
T18 – Recherche foncière et maitrise de l'urbanisme				Sur demande						
T46 – Lire et maîtriser un PLU et PLUI		Sur demande								

TRANSACTION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre							
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT	JANVIER	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET							
T23 – Home staging NOUVEAU!		Sur demande							
T51 – Maîtriser le diagnostic technique date prévu fin février				Sur demande					

GESTION LOCATIVE - LOCATION		Pou	r voir le programme	de la formation, cliqu	ez directement sur le	e titre				
	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
G02 – Gestion locative et conflits locatifs		Sur demande								
G04 – Optimiser son mandat de gestion		Sur demande								
G05 – Maîtriser la rédaction des baux d'habitation et des actes de caution	Sur demande									
G06 – Location courte durée				Sur demande						
G08 - Maîtrise du RGPD en immobilier (voir T27)				Sur demande						
G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)				Sur demande						
G16 - Procédure d'impayés NOUVEAU!				Sur demande						

COPROPRIÉTÉ - SYNDIC		Pou	ır voir le programme	de la formation, cliqu	ez directement sur le	e titre			
	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET		
S01 – Etudes des réglementations en matière de syndic concernant la propriété				Sur demande					
S04 - Actualisation 2026 en matière de copropriété : jurisprudences		Sur demande							
S10 - Syndic : éléments de connaissances juridiques approfondis NOUVEAU !	Sur demande								
S11 - Comptabilité Niveau 1				Sur demande					
S12- Commpatbilité Niveau 2				Sur demande					
G16 - Procédure d'impayés NOUVEAU!	Sur demande								
S13- Copropriété et rénovation énergétique NOUVEAU!				Sur demande					

IMMOBILIER D'ENTREPRISE		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre								
TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
F02 – Contentieux du bail commercial				Sur demande						
F05 – Cession de parts sociales		Sur demande								
F03 - Cession de fonds de commerce Partie 1		Sur demande								
F04 - Cession de fonds de commerce Partie 2		Sur demande								
F11 - Maîtrise du RGPD en immobilier (voir T27)				Sur demande						
F15 - ERP				Sur demande						
T19-Réaliser sa première promotion immobilière				Sur demande						
T46 - Lire et maîtriser un PLU et PLUI		Sur demande								
T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche				Sur demande						

ASSURANCES EN IMMOBILIER	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre								
	JANVIER FEVRIER MARS AVRIL MAI JUIN JUILLET								
A2 - Formation obligatoire DDA NOUVEAU!		Sur demande							
A1- IAS 150h	Sur demande								

COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES		Pou	ur voir le programme	de la formation, cliqu	ez directement sur l	e titre				
(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)	JANVIER	FEVRIER	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET			
C2 - Réseaux sociaux et e-réputation		Sur demande								
C3 - Google business et référencement		Sur demande								
T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **		Sur demande								
M01- Choix des statuts, El, SAS, SARL et leur fiscalité NOUVEAU!				Sur demande						
M02 - Maitriser le fonctionnement de l'auto-entreprise et Micro entreprise				Sur demande						
M03- Désamorcer les relations commerciales conflictuelles Nouveau !				Sur demande						
E-GLISH EL- Anglais intensif en e-learning (21 heures)				Sur demande						
E-GLISH EP - Anglais intensif en cours du soir (21 heures)				Sur demande						