



## FORMATIONS IMMODROIT 2026

SESSIONS INTER-ENTREPRISES 2026 en visioconférence  
Module de 7 heures scindé en deux demi-journées consécutives  
(indissociables)

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T02 - Maîtriser la réglementation de la vente d'un lot en copropriété</a>		29-30/10 MATIN		
<a href="#">T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 <b>NOUVEAU !</b></a>	07-08/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme <b>NOUVEAU !</b></a>	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
<a href="#">T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation</a>		22-23/10 MATIN		
<a href="#">T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation <b>VERSION 2026</b></a>		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
<a href="#">T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) <b>VERSION 2026</b></a>		22-23/10 MATIN		17-18/12 MATIN
<a href="#">T13 - SCI : ce qu'il faut savoir</a>	14-15/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l'achat en société (suivre T13 au préalable)</a>		19-20/10 APRES-MIDI		
<a href="#">T28 - TRACFIN : réglementation et obligations</a>			02-03/11 MATIN	
<a href="#">T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)</a>			J1 : 05-06/11 APRES-MIDI	J2 : 02-03/12 APRES-MIDI
<a href="#">T34 - Régimes matrimoniaux, divorce et protection du coacquéreur</a>				07-08/12 MATIN
<a href="#">T39 - Les biens immobiliers dans les donations et successions</a>			09-10/11 MATIN	
<a href="#">T41 - Discrimination, obligations légales, déontologie</a>		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
<a href="#">T42 - VEFA</a>	21-22/09 MATIN			
<a href="#">T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) <b>VERSION 2026</b></a>		05-06/10 MATIN		10-11/12 MATIN

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T52 - Rénovation énergétique et coûts des travaux</a>				03-04/12 MATIN
<a href="#">T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)</a>	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
<a href="#">T63 - L'art de la négociation <b>NOUVEAU !</b></a>		05-06/10 MATIN		
<a href="#">T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse <b>NOUVEAU !</b></a>			30/11 MATIN	01/12 MATIN
<a href="#">T66 - Transaction immobilière : les essentiels pour débiter en toute sécurité <b>NOUVEAU !</b></a>			19-20/11 JOURNEE	
<a href="#">T68 - Les risques de perte de rémunération, les irrégularités des mandats, les sanctions <b>NOUVEAU !</b></a>		01-02/10 MATIN		
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
NOUVEAUX NEGOCIATEURS	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme <b>NOUVEAU !</b></a>	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
<a href="#">T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation</a>		22-23/10 MATIN		
<a href="#">T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)</a>			J1 : 05-06/11 APRES-MIDI	J2 : 02-03/12 APRES-MIDI
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
COMMERCIAL / MANAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T63 - L'art de la négociation <b>NOUVEAU !</b></a>		05-06/10 MATIN		

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
FISCALITÉ	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme <b>NOUVEAU !</b></a>	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
<a href="#">T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation <b>VERSION 2026</b></a>		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
<a href="#">T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) <b>VERSION 2026</b></a>		22-23/10 MATIN		17-18/12 MATIN
<a href="#">T13 - SCI : ce qu'il faut savoir</a>	14-15/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l'achat en société (suivre T13 au préalable)</a>		19-20/10 APRES-MIDI		
<a href="#">T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) <b>VERSION 2025</b></a>		05-06/10 MATIN		10-11/12 MATIN
<a href="#">T56 - Déclaration des revenus locatifs</a>			12-13/11 MATIN	
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
URBANISME	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T16 – Urbanisme et division immobilière</a>	21-22/09 APRES-MIDI			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T21 – Pathologies du bâtiment Jour 1</a>		26-27/10 MATIN		
<a href="#">T22 – Pathologies du bâtiment Jour 2</a>			02-03/11 MATIN	
<a href="#">T52 - Rénovation énergétique et coûts des travaux</a>				03-04/12 MATIN
<a href="#">T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse <b>NOUVEAU !</b></a>			30/11 MATIN	01/12 MATIN
<a href="#">T65 - Comment louer une passoire énergétique G : règlements et solutions <b>NOUVEAU !</b></a>				17-18/12 MATIN

## GESTION LOCATIVE - LOCATION

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">G03 – Nouveautés et réformes 2026 en location et gestion locative <b>NOUVEAU !</b></a>	10-11/09 APRES-MIDI		30/11 MATIN	01/12 MATIN
<a href="#">G07 - Investissements locatifs et défiscalisation</a>		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
<a href="#">G09 – Pathologies du bâtiment Jour 1</a>		26-27/10 MATIN		
<a href="#">G10 – Pathologies du bâtiment Jour 2</a>			02-03/11 MATIN	
<a href="#">G13 – Gestion et application de la Convention IRSI</a>	28-29/09 MATIN			
<a href="#">G14 - Discrimination, obligations légales, déontologie( voir T41)</a>		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
<a href="#">G15- Etats des lieux <b>NOUVEAU !</b></a>			09-10/11 APRES-MIDI	
<a href="#">G16 - Procédure d'impayés <b>NOUVEAU !</b></a>				14-15/12 APRES-MIDI
<a href="#">G17 - Gestion des sinistres d'assurances <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		
<a href="#">T03 - Droits de préemption des locataires, droits et obligations des propriétaires Jour 1 <b>NOUVEAU !</b></a>	07-08/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T56 - Déclaration des revenus locatifs</a>			12-13/11 MATIN	
<a href="#">T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)</a>	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
<a href="#">T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse <b>NOUVEAU !</b></a>			30/11 MATIN	01/12 MATIN
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

## COPROPRIÉTÉ - SYNDIC

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">S03 - Syndic 2026 nouveautés juridiques, obligations opérationnelles et bonnes pratiques <b>NOUVEAU !</b></a>	28-29/09 APRES-MIDI		12-13/11 MATIN	
<a href="#">S05 - Pathologies du bâtiment Jour 1</a>		26-27/10 MATIN		
<a href="#">S06 - Pathologies du bâtiment Jour 2</a>			02-03/11 MATIN	
<a href="#">S08 – Gestion et application de la Convention IRSI</a>	28-29/09 MATIN			
<a href="#">S09 - Discrimination, obligations légales, déontologie (voir T41)</a>		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
<a href="#">S14 : Gestion des sinistres d'assurances <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
<a href="#">T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 <b>NOUVEAU !</b></a>	07-08/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T56 - Déclaration des revenus locatifs</a>			12-13/11 MATIN	
<a href="#">T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)</a>	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
<a href="#">T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse <b>NOUVEAU !</b></a>			30/11 MATIN	01/12 MATIN

## IMMOBILIER D'ENTREPRISE

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

### TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX

	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">F09 - Initiation à l'évaluation d'un fonds de commerce</a>				03-04/12 APRES-MIDI
<a href="#">F10 - Actualisation 2026 immobilier d'entreprise et professionnel <b>NOUVEAU !</b></a>	14-15/09 MATIN			
<a href="#">F12 - TRACFIN : réglementation et obligations ( voir T28)</a>			02-03/11 MATIN	
<a href="#">F13 - Discrimination, obligations légales, déontologie( voir T41)</a>		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
<a href="#">F16 - Les travaux dans les baux commerciaux et le décret tertiaire <b>NOUVEAU !</b></a>				07-08/12 APRES-MIDI
<a href="#">T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)</a>	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
<a href="#">T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse <b>NOUVEAU !</b></a>			30/11 MATIN	01/12 MATIN
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
<a href="#">T13 - SCI : ce qu'il faut savoir</a>	14-15/09 APRES-MIDI			
<a href="#">T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l'achat en société (suivre T13 au préalable)</a>		19-20/10 APRES-MIDI		

ASSURANCES EN IMMOBILIER	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">A1- IAS 150h</a>	Sur demande			
<a href="#">A2 P1 - Formation obligatoire DDA <b>NOUVEAU !</b></a>			16-17/11 JOURNEE	
<a href="#">A2 P2 - Expertise en droit des assurances &amp; pratiques professionnelles <b>NOUVEAU !</b></a>		01-02/10 JOURNEE		
<a href="#">G13 – Gestion et application de la Convention IRSI</a>	28-29/09 MATIN			
<a href="#">G17/ S14- Gestion des sinistres d'assurances <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		

COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<i>(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)</i>				
<a href="#">C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1</a>	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
<a href="#">C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 <b>NOUVEAU !</b></a>		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
<a href="#">C5 - Marketing numérique <b>NOUVEAU !</b></a>			05-06/11 MATIN	
<a href="#">M06 - Facturation électronique, fiscalité et statuts juridiques des agents immobiliers et agents commerciaux <b>NOUVEAU !</b></a>	Sur demande			

## NOS FORMATIONS SUR DEMANDE

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<b>ESSENTIELS ET TECHNIQUES</b>				
<a href="#">T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche</a>			Sur demande	
<a href="#">T09 – Viager J1 - Aspects juridiques</a>			Sur demande	
<a href="#">T09 – Viager J2 - Aspects économiques et financiers <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
<a href="#">T11 - Plus values immobilières et exonération + taxes <b>VERSION 2026</b></a>			Sur demande	
<a href="#">T19 - Réaliser sa première promotion immobilière</a>			Sur demande	
<a href="#">T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier</a>			Sur demande	
<a href="#">T25 – Analyse et préparation du compromis de vente</a>			Sur demande	
<a href="#">T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **</a>			Sur demande	
<a href="#">T40 - Nouveaux négociateurs</a>			Sur demande	
<a href="#">T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1</a>			Sur demande	
<a href="#">T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2</a>			Sur demande	
<a href="#">T51 - Maîtriser la lecture du DTG (Diagnostic Technique Global)</a>			Sur demande	

<a href="#">T53 - Intermédiaire en immobilier et marchand de biens</a>	Sur demande
<a href="#">T54 - L'environnement fiscal du marchand de biens</a>	Sur demande
<a href="#">T58 – Pratiq'Immo</a>	Sur demande
<a href="#">T59 - L'impact du droit rural sur les transactions immobilières</a>	Sur demande
<a href="#">T61 - Les contrats de vente alternatifs en transaction immobilière</a>	Sur demande
<a href="#">T62 - L'agence tous risques <b>NOUVEAU !</b></a>	Sur demande
<a href="#">G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)</a>	Sur demande

## TRANSACTION

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

### NOUVEAUX NEGOCIATEURS

SEPTEMBRE

OCTOBRE

NOVEMBRE

DÉCEMBRE

<a href="#">T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques</a>	Sur demande
<a href="#">T19- Réaliser sa première promotion immobilière</a>	Sur demande
<a href="#">T40 - Nouveaux négociateurs (5 demi-journées)</a>	Sur demande
<a href="#">T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1</a>	Sur demande
<a href="#">T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2</a>	Sur demande

## TRANSACTION

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

### COMMERCIAL / MANAGEMENT

SEPTEMBRE

OCTOBRE

NOVEMBRE

DÉCEMBRE

<a href="#">T37 - Conseillers immobiliers : les fondamentaux de la démarche commerciale</a>	Sur demande
<a href="#">T38 – Commercial : Approfondir la relation client</a>	Sur demande
<a href="#">T47 - Pige et communication positive</a>	Sur demande
<a href="#">T55 – L'art de convaincre Jour 1</a>	Sur demande
<a href="#">T55 – L'art de convaincre Jour 2</a>	Sur demande
<a href="#">T57 - Manager une équipe commerciale en immobilier</a>	Sur demande

TRANSACTION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
URBANISME		SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques</a>		Sur demande			
<a href="#">T18 – Recherche foncière et maîtrise de l'urbanisme</a>		Sur demande			
<a href="#">T46 – Lire et maîtriser un PLU et PLUI</a>		Sur demande			

TRANSACTION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT		SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">T23 – Home staging <b>NOUVEAU !</b></a>		Sur demande			
<a href="#">T51 – Maîtriser le diagnostic technique date prévu fin février</a>		Sur demande			

GESTION LOCATIVE - LOCATION		Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
		SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">G01 - Etudes des réglementations sur la location</a>		Sur demande			
<a href="#">G02 – Gestion locative et conflits locatifs</a>		Sur demande			
<a href="#">G04 – Optimiser son mandat de gestion</a>		Sur demande			
<a href="#">G05 – Maîtriser la rédaction des baux d’habitation et des actes de caution</a>		Sur demande			
<a href="#">G06 – Location courte durée</a>		Sur demande			
<a href="#">G08 - Maîtrise du RGPD en immobilier ( voir T27)</a>		Sur demande			
<a href="#">G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)</a>		Sur demande			

## COPROPRIÉTÉ - SYNDIC

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">S01 – Etudes des réglementations en matière de syndic concernant la propriété</a>			Sur demande	
<a href="#">S02 - Copropriété : charges, travaux et contentieux</a>			Sur demande	
<a href="#">S04 - Actualisation 2026 en matière de copropriété : jurisprudences</a>			Sur demande	
<a href="#">S10 - Syndic : éléments de connaissances juridiques approfondis <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
<a href="#">S11 - Comptabilité Niveau 1</a>			Sur demande	
<a href="#">S12- Commpatbilité Niveau 2</a>			Sur demande	
<a href="#">S13- Copropriété et rénovation énergétique <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
<a href="#">S15 - Maîtrise d'œuvre d'exécution et responsabilités du syndic de copropriété dans le cadre des marchés de travaux privés <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
<a href="#">T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier</a>			Sur demande	
<a href="#">S16 Syndic : comptabilité et recouvrement de la copropriété <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	

IMMOBILIER D'ENTREPRISE	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">F01 – Etude des baux commerciaux</a>	Sur demande			
<a href="#">F02 – Contentieux du bail commercial</a>	Sur demande			
<a href="#">F03 - Cession de fonds de commerce Partie 1</a>	Sur demande			
<a href="#">F04 - Cession de fonds de commerce Partie 2</a>	Sur demande			
<a href="#">F05 – Cession de parts sociales</a>	Sur demande			
<a href="#">F11 - Maîtrise du RGPD en immobilier (voir T27)</a>	Sur demande			
<a href="#">F14- Lecture et techniques de rédaction des baux commerciaux</a>	Sur demande			
<a href="#">F15 - ERP</a>	Sur demande			
<a href="#">F17 Liquidation Judiciaire <b>NOUVEAU !</b></a>	Sur demande			
<a href="#">T19-Réaliser sa première promotion immobilière</a>	Sur demande			
<a href="#">T46 - Lire et maîtriser un PLU et PLUI</a>	Sur demande			
<a href="#">T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche</a>	Sur demande			

ASSURANCES EN IMMOBILIER	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">A1- IAS 150h</a>	Sur demande			

## COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES

Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre

*(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)*

	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<a href="#">C2 - Réseaux sociaux et e-réputation</a>			Sur demande	
<a href="#">C3 - Google business et référencement</a>			Sur demande	
<a href="#">T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **</a>			Sur demande	
<a href="#">M01- Choix des statuts, EI, SAS, SARL et leur fiscalité <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
<a href="#">M02 - Maitriser le fonctionnement de l'auto-entreprise et Micro entreprise</a>			Sur demande	
<a href="#">M03- Désamorcer les relations commerciales conflictuelles</a>			Sur demande	
<a href="#">M04 - FengShui <b>NOUVEAU !</b></a>			Sur demande	
E-GLISH EL- Anglais intensif en e-learning (21 heures)			Sur demande	
E-GLISH EP - Anglais intensif en cours du soir (21 heures)			Sur demande	