



FORMATIONS IMMODROIT 2026

SESSIONS INTER-ENTREPRISES 2026 en visioconférence
Module de 7 heures scindé en deux demi-journées consécutives
(indissociables)

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T02 - Maîtriser la réglementation de la vente d'un lot en copropriété		29-30/10 MATIN		
T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 NOUVEAU !		15-16/10 MATIN		
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU !	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation		22-23/10 MATIN		
T09 – Viager J1 - Aspects juridiques		08-09/10 MATIN		
T09 – Viager J2 - Aspects économiques et financiers NOUVEAU !		22-23/10 MATIN		
T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation VERSION 2026		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) VERSION 2026		22-23/10 MATIN		17-18/12 MATIN
T13 - SCI : ce qu'il faut savoir	14-15/09 APRES-MIDI			
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l'achat en société (suivre T13 au préalable)		19-20/10 APRES-MIDI		
T19-Réaliser sa première promotion immobilière				10-11/12 MATIN
T28 - TRACFIN : réglementation et obligations			02-03/11 MATIN	
T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)			J1 : 05-06/11 APRES-MIDI	J2 : 02-03/12 APRES-MIDI
T34 - Régimes matrimoniaux, divorce et protection du coacquéreur				07-08/12 MATIN
T39 - Les biens immobiliers dans les donations et successions			09-10/11 MATIN	
T41 - Discrimination, obligations légales, déontologie		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
T42 - VEFA	21-22/09 MATIN			
T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) VERSION 2026		05-06/10 MATIN		10-11/12 MATIN

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T52 - Rénovation énergétique et coûts des travaux				03-04/12 MATIN
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
T63 - L'art de la négociation NOUVEAU !		05-06/10 MATIN		
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU !			30/11 MATIN	01/12 MATIN
T66 - Transaction immobilière : les essentiels pour débiter en toute sécurité NOUVEAU !			19-20/11 JOURNEE	
T68 - Les risques de perte de rémunération, les irrégularités des mandats, les sanctions NOUVEAU !		01-02/10 MATIN		
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
NOUVEAUX NEGOCIATEURS	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU !	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
T08 - Immeubles, mariage, divorce, donation, succession – Initiation		22-23/10 MATIN		
T19-Réaliser sa première promotion immobilière				10-11/12 MATIN
T29/T30 - Expertise immobilière valeur vénale (2 jours)			J1 : 05-06/11 APRES-MIDI	J2 : 02-03/12 APRES-MIDI
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
COMMERCIAL / MANAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T63 - L'art de la négociation NOUVEAU !		05-06/10 MATIN		

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
FISCALITÉ	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T07 - Nouveautés et réformes 2026 Transaction, fiscalité, urbanisme NOUVEAU !	10-11/09 MATIN	19-20/10 MATIN	12-13/11 APRES-MIDI	14-15/12 MATIN
T10 - Fiscalité des investissements locatifs et défiscalisation VERSION 2026		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
T12 – Calculer la rentabilité des investissements locatifs (suivre T10 au préalable) VERSION 2026		22-23/10 MATIN		17-18/12 MATIN
T13 - SCI : ce qu’il faut savoir	14-15/09 APRES-MIDI			
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l’achat en société (suivre T13 au préalable)		19-20/10 APRES-MIDI		
T44 - LMNP (Location Meublé Non Professionnel) VERSION 2025		05-06/10 MATIN		10-11/12 MATIN
T56 - Déclaration des revenus locatifs			12-13/11 MATIN	
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
URBANISME	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T16 – Urbanisme et division immobilière	21-22/09 APRES-MIDI			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T21 – Pathologies du bâtiment Jour 1		26-27/10 MATIN		
T22 – Pathologies du bâtiment Jour 2			02-03/11 MATIN	
T52 - Rénovation énergétique et coûts des travaux				03-04/12 MATIN
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU !			30/11 MATIN	01/12 MATIN
T65 - Comment louer une passoire énergétique G : règlements et solutions NOUVEAU !				17-18/12 MATIN

GESTION LOCATIVE - LOCATION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
G03 – Nouveautés et réformes 2026 en location et gestion locative NOUVEAU !	10-11/09 APRES-MIDI		30/11 MATIN	01/12 MATIN
G07 - Investissements locatifs et défiscalisation		05-06/10 APRES-MIDI		03-04/12 MATIN
G09 – Pathologies du bâtiment Jour 1		26-27/10 MATIN		
G10 – Pathologies du bâtiment Jour 2			02-03/11 MATIN	
G13 – Gestion et application de la Convention IRSI	28-29/09 MATIN			
G14 - Discrimination, obligations légales, déontologie(voir T41)		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
G15- Etats des lieux NOUVEAU !			19-20/11 APRES-MIDI	
G16 - Procédure d'impayés NOUVEAU !				14-15/12 APRES-MIDI
G17 - Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		
T03 - Droits de préemption des locataires, droits et obligations des propriétaires Jour 1 NOUVEAU !	0			
T56 - Déclaration des revenus locatifs			12-13/11 MATIN	
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU !			30/11 MATIN	01/12 MATIN
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI

COPROPRIÉTÉ - SYNDIC	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
S03 - Syndic 2026 nouveautés juridiques, obligations opérationnelles et bonnes pratiques NOUVEAU !	28-29/09 APRES-MIDI		12-13/11 MATIN	
S05 - Pathologies du bâtiment Jour 1		26-27/10 MATIN		
S06 - Pathologies du bâtiment Jour 2			02-03/11 MATIN	
S08 – Gestion et application de la Convention IRSI	28-29/09 MATIN			
S09 - Discrimination, obligations légales, déontologie (voir T41)		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
S14 : Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
T03 - Droits de préemption des locataires, droit et obligations des propriétaires J1 NOUVEAU !		15-16/10 MATIN		
T56 - Déclaration des revenus locatifs			12-13/11 MATIN	
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU !			30/11 MATIN	01/12 MATIN

IMMOBILIER D'ENTREPRISE	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
F09 - Initiation à l'évaluation d'un fonds de commerce				03-04/12 APRES-MIDI
F10 - Actualisation 2026 immobilier d’entreprise et professionnel NOUVEAU !	14-15/09 MATIN			
F12 - TRACFIN : réglementation et obligations (voir T28)			02-03/11 MATIN	
F13 - Discrimination, obligations légales, déontologie(voir T41)		29-30/10 APRES-MIDI		14-15/12 APRES-MIDI
F16 - Les travaux dans les baux commerciaux et le décret tertiaire NOUVEAU !				07-08/12 APRES-MIDI
T19-Réaliser sa première promotion immobilière				10-11/12 MATIN
T60- TRACFIN – DISCRIMINATION (2H) – DÉONTOLOGIE (2H)	17-18/09 MATIN		09-10/11 APRES-MIDI	
T64 - Identifier, réparer et gérer les démarches liées à la sécheresse NOUVEAU !			30/11 MATIN	01/12 MATIN
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
T13 - SCI : ce qu’il faut savoir	14-15/09 APRES-MIDI			
T14 - SCI, SNC, SARL, HOLDING : l’achat en société (suivre T13 au préalable)		19-20/10 APRES-MIDI		

ASSURANCES EN IMMOBILIER	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
A1- IAS 150h	Sur demande			
A2 P1 - Formation obligatoire DDA NOUVEAU !			16-17/11 JOURNEE	
A2 P2 - Expertise en droit des assurances & pratiques professionnelles NOUVEAU !		01-02/10 JOURNEE		
G13 – Gestion et application de la Convention IRSI	28-29/09 MATIN			
G17/ S14- Gestion des sinistres d'assurances NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		

COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
<i>(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)</i>	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
C4 -L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 1	24-25/09 APRÈS-MIDI		02-03/11 APRÈS-MIDI	
C4-2 - L'IA au service des intermédiaires de l'immobilier niveau 2 NOUVEAU !		15-16/10 APRÈS-MIDI		10-11/12 APRÈS-MIDI
C5 - Marketing numérique NOUVEAU !			05-06/11 MATIN	
M06 - Facturation électronique, fiscalité et statuts juridiques des agents immobiliers et agents commerciaux NOUVEAU !	Sur demande			

NOS FORMATIONS SUR DEMANDE

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
ESSENTIELS ET TECHNIQUES	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche	Sur demande			
T09 – Viager J1 - Aspects juridiques	Sur demande			
T09 – Viager J2 - Aspects économiques et financiers NOUVEAU !	Sur demande			
T11 - Plus values immobilières et exonération + taxes VERSION 2026	Sur demande			
T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier	Sur demande			
T25 – Analyse et préparation du compromis de vente	Sur demande			
T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **	Sur demande			
T40 - Nouveaux négociateurs	Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1	Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2	Sur demande			
T51 - Maîtriser la lecture du DTG (Diagnostic Technique Global)	Sur demande			

T53 - Intermédiaire en immobilier et marchand de biens	Sur demande
T54 - L’environnement fiscal du marchand de biens	Sur demande
T58 – Pratiq’Immo	Sur demande
T59 - L'impact du droit rural sur les transactions immobilières	Sur demande
T61 - Les contrats de vente alternatifs en transaction immobilière	Sur demande
T62 - L'agence tous risques NOUVEAU !	Sur demande
G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)	Sur demande

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
NOUVEAUX NEGOCIATEURS	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques	Sur demande			
T19- Réaliser sa première promotion immobilière	Sur demande			
T40 - Nouveaux négociateurs (5 demi-journées)	Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 1	Sur demande			
T43 - Le droit immobilier de votre quotidien, revisitez, réinventez, réussissez Jour 2	Sur demande			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
COMMERCIAL / MANAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T37 - Conseillers immobiliers : les fondamentaux de la démarche commerciale	Sur demande			
T38 – Commercial : Approfondir la relation client	Sur demande			
T47 - Pige et communication positive	Sur demande			
T55 – L’art de convaincre Jour 1	Sur demande			
T55 – L’art de convaincre Jour 2	Sur demande			
T57 - Manager une équipe commerciale en immobilier	Sur demande			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
URBANISME	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T17 - Urbanisme, conseil et grandes problématiques	Sur demande			
T18 – Recherche foncière et maitrise de l'urbanisme	Sur demande			
T46 – Lire et maîtriser un PLU et PLUI	Sur demande			

TRANSACTION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
TECHNIQUE DU BÂTIMENT ET AMÉNAGEMENT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
T23 – Home staging NOUVEAU !	Sur demande			
T51 – Maîtriser le diagnostic technique date prévu fin février	Sur demande			

GESTION LOCATIVE - LOCATION	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
G01 - Etudes des réglementations sur la location	Sur demande			
G02 – Gestion locative et conflits locatifs	Sur demande			
G04 – Optimiser son mandat de gestion	Sur demande			
G05 – Maîtriser la rédaction des baux d’habitation et des actes de caution	Sur demande			
G06 – Location courte durée	Sur demande			
G08 - Maîtrise du RGPD en immobilier (voir T27)	Sur demande			
G11/G12 - Débuter une activité de gestion locative (2 jours)	Sur demande			

COPROPRIÉTÉ - SYNDIC	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
S01 – Etudes des réglementations en matière de syndic concernant la propriété	Sur demande			
S02 - Copropriété : charges, travaux et contentieux	Sur demande			
S04 - Actualisation 2026 en matière de copropriété : jurisprudences	Sur demande			
S10 - Syndic : éléments de connaissances juridiques approfondis NOUVEAU !	Sur demande			
S11 - Comptabilité Niveau 1	Sur demande			
S12- Commpatbilité Niveau 2	Sur demande			
S13- Copropriété et rénovation énergétique NOUVEAU !	Sur demande			
S15 - Maîtrise d’œuvre d’exécution et responsabilités du syndic de copropriété dans le cadre des marchés de travaux privés NOUVEAU !	Sur demande			
T27 - Maîtrise du RGPD en immobilier	Sur demande			
S16 Syndic : comptabilité et recouvrement de la copropriété NOUVEAU !	Sur demande			

	IMMOBILIER D'ENTREPRISE	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
	TRANSACTION - BAUX COMMERCIAUX	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
	F01 – Etude des baux commerciaux	Sur demande			
	F02 – Contentieux du bail commercial	Sur demande			
	F03 - Cession de fonds de commerce Partie 1	Sur demande			
	F04 - Cession de fonds de commerce Partie 2	Sur demande			
	F05 – Cession de parts sociales	Sur demande			
	F11 - Maîtrise du RGPD en immobilier (voir T27)	Sur demande			
	F14- Lecture et techniques de rédaction des baux commerciaux	Sur demande			
	F15 - ERP	Sur demande			
	F17 Liquidation Judiciaire NOUVEAU !	Sur demande			
	T19-Réaliser sa première promotion immobilière	Sur demande			
	T46 - Lire et maîtriser un PLU et PLUI	Sur demande			
	T06 - Optimisation du mandat de vente et de recherche	Sur demande			
	ASSURANCES EN IMMOBILIER	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
		SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
	A1- IAS 150h	Sur demande			

COMPLEMENTAIRES ET TRANSVERSALES	Pour voir le programme de la formation, cliquez directement sur le titre			
(certaines formations n'ouvrent pas droit au renouvellement de la carte professionnelle)	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
C2 - Réseaux sociaux et e-réputation	Sur demande			
C3 - Google business et référencement	Sur demande			
T31 - Photo et bien immobilier - Smartphone **	Sur demande			
M01- Choix des statuts, EI, SAS, SARL et leur fiscalité NOUVEAU !	Sur demande			
M02 - Maitriser le fonctionnement de l'auto-entreprise et Micro entreprise	Sur demande			
M03- Désamorcer les relations commerciales conflictuelles	Sur demande			
M04 - FengShui NOUVEAU !	Sur demande			
E-GLISH EL- Anglais intensif en e-learning (21 heures)	Sur demande			
E-GLISH EP - Anglais intensif en cours du soir (21 heures)	Sur demande			